



PlastFormance
INNOVATIVE COMPOUNDS

Die PlastFormance GmbH entwickelt und produziert im Alpenvorland hochinnovative Kunststoffcompounds in bisher unerreichten Leistungsklassen.

Werden Sie Teil des Teams und genießen Sie die Agilität eines jungen Unternehmens mit Technologieführerschaft in einem der spannendsten Gebiete der Kunststofftechnik.

Director Sales (m/w/d)

Ihre Aufgaben



- Erstellung der Vertriebsstrategie in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung
- Operative Führung von Sales, After-Sales und Produktmanagement-Aktivitäten
- Verantwortung für Bestands- und Neukunden
- Leitung und Aufbau eines Vertriebsteams
- Weiterentwicklung der Produktportfolios und der Vertriebsprozesse mit Nutzung geeigneter Tools (z.B. CRM)

Ihr Profil



- Pioniergeist, Systemdenken und Affinität für hochinnovative Produkte
- Abgeschlossenes Studium (z.B. Kunststofftechnik, Wirt.-Ing)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb mit Expertise in der Kunststoffbranche und Projekterfahrung
- Eigenverantwortliche und durchsetzungsstarke Persönlichkeit
- Teamorientiertes Arbeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit im In- und Ausland

Ihre Benefits



- Gestaltungsfreiheit der eigenen Arbeit
- Arbeiten mit außergewöhnlichem Teamspirit
- Persönliche Entwicklungsmöglichkeiten in einem stark wachsendem Startup
- Mitwirken an einer innovativen und zukunftsweisenden Technologie
- Flexible Arbeitszeiten
- Möglichkeiten, eigene Ideen einzubringen und zum Erfolg zu führen

Schicken Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung an:

Joachim Reinhardt
Warisloh 10
83317 Teisendorf
joachim.reinhardt@plastformance.com